

Startup Assign SAGA

- 佐賀県内に専門知識を持つ右腕となる人材が少なく、チームや組織を組み活動するSUが少ない。そのことが、ビジネス創出後、さらなる事業拡大を目指すうえでのボトルネックとなっているため、専門知識を持つ人材を求めるSUに対し、非常勤の社外Cx0として彼らのニーズに合致する人材をマッチングし、一定期間当該スタートアップの業務に従事する事業を実施したい
- なお、当事業は専門家をマッチングし指導を行うものや、ビジネスパートナーとのマッチングによる販路拡大などとは異なり、あくまで業務や成果にコミットし従事してもらうことを目的とする（Cx0人材アサイン）
- R7年度は県内スタートアップ等と専門知識やノウハウを有する専門家等をマッチングし、仮説検証や顧客設定をスポット的に支援する（スポット支援）

概要（Cx0人材アサイン）

【業務内容】

- ・SUへのCx0人材ニーズのヒアリング
- ・マッチングするCx0人材の選定およびSUへの提案、引き合わせ
- ・Cx0人材およびSUに対する定期的な業務進捗確認、コンサルティング
- ・その他SUやCx0人材に対する相談対応（適宜）

【支援するスタートアップ】

県が行う個別指導プログラムに採択されたことのあるSUの中から3社程度（公募し、応募が多数であれば審査の上決定する）

【マッチングするCx0人材に求めること】

- ・副業として従事しても問題ないが、最低でも月に5日以上、事業期間終了まではマッチングされたSUの業務に従事すること（オンライン、オフラインは業務内容やSUのニーズにより決定）
- ・専門的な知見からSUの代表に対して積極的に助言するなど、能動的に業務を遂行し、結果にコミットすること

実施イメージ

